

## **Zvyšte své Axis prodeje v novém roce 2017!**

Představujeme zbrusu nový koncept obchodního školení **Sales Essentials** koncipovaného exkluzivně pro Vás, člena Axis Partnerského programu. Školení probíhá v prostorech kanceláře Axis Communications v Praze v češtině. Zahrnuje obchodní taktiky a techniky, které Vám pomohou překonávat námitky investorů nebo vašich obchodních partnerů v oblasti IP dohledových technologií.

### **Příklad plánovaných témat:**

- Definice obchodního cyklu
- Zjišťování potřeb zákazníka
- Objasnění hodnoty a kvality produktů pomocí nástrojů a chytrých služeb
- Hledání a návrh nejvhodnějšího řešení pomocí technologií Axis
- Překonávání námitek – cenová hladina Axis produktů, definice hodnoty
- Proč je důležité počítat TCO - Total Cost of Ownership - celkovou cenu za dílo
- Na co v obchodní nabídce nikdy nezapomenout?

### **Agenda:**

- 09:00 – 09:30 Uvítání & představení
- 09:30 – 10:00 Cíle školení, přeměna obchodních případů v obchodní příležitosti
- 10:00 – 10:15 Přestávka
- 10:15 – 11:00 Zjišťování potřeb zákazníka
- 11:00 – 11:15 Přestávka
- 11:15 – 12:00 Sladění technologií s potřebami zákazníka
- 12:00 – 13:00 Oběd
- 13:00 – 14:00 Stavba částí do uceleného koncového řešení
- 14:00 – 14:15 Přestávka
- 14:15 – 15:00 Nástroje pro správný návrh a prvotní kalkulaci
- 15:00 – 16:00 Nabídka a prezentace
- 16:30 – 16:45 Přestávka
- 16:45 – 17:00 Shrnutí, uzavření školení a otevřená diskuse

Cílem tohoto školení **Sales Essentials** je v konečném výsledku **zvýšení prodeje** Axis síťových produktů, vyšší zisky a lepší obchodní příležitosti. Tak vykročte do roku 2017 pravou nohou, přijďte a registrujte se. Počet míst je omezený.